

DEPOIMENTO DO CLIENTE

>> *A be one solutions é o parceiro ideal e a solução sob medida para as nossas necessidades do SAP Business One®!*

Fernando Januário, CEO at COPRALON

Fatos principais do Cliente:

NOME DO CLIENTE: **COPRALON**
PAIS: **Brasil**
INDÚSTRIA: **Distribuidor bens de consumo**



SOBRE A COPRALON

A COPRALON é uma empresa familiar fundada em abril de 1972. Distribuidor dos produtos Kibon e Ben & Jerry's, marcas de sorvetes da Unilever. Atuam com exclusividade no norte do Paraná, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso, Rondônia e Acre. A sede da empresa está localizada em Londrina-PR contando com 3 filiais: Campo Grande-MS, Cuiabá-MT e Porto Velho-RO. A COPRALON conta atualmente com 170 funcionários distribuídos nestas 4 unidades.

POR QUE A COPRALON ESCOLHEU O SAP Business One®?

A COPRALON estava em busca de um sistema que fornecesse cobertura contábil permitindo suportar várias filiais de vendas e distribuição sem a necessidade de contar com diferentes sistemas. O SAP Business One com suas várias funcionalidades standard, se adaptou perfeitamente aos requisitos de negócio da empresa. Finalmente, mas não menos importante, com o SAP Business One, a COPRALON foi capaz de se tornar independente de vários serviços externos de TI. Tudo funciona de forma simples e transparente, assim como a própria solução.

RESULTADOS E BENEFÍCIOS OBTIDOS APÓS A IMPLEMENTAÇÃO DO SAP Business One®?

Com o SAP Business One, a COPRALON conseguiu melhorar ainda mais a sua eficiência operacional que se traduz em um fator chave para manter a competitividade. Além disso, obtiveram importantes melhorias nos processos da empresa, aperfeiçoamento dos controles, bem como uma diminuição significativa dos processos burocráticos. Há mais transparência de dados, melhor visualização dos resultados da empresa, maior segurança e confiabilidade. E tudo isso com ganhos de mobilidade para os gestores da COPRALON.

PORQUE A COPRALON ESCOLHEU A be one solutions?

A be one solutions foi a solução sob medida para as necessidades da Copralon. Com seu faturamento concentrado nos finais de semana, um eficiente serviço de suporte é crucial. E a be one solutions sempre entregou soluções dentro do orçamento e prazos acordados. Os serviços contratados mantêm um ambiente de tranquilidade junto aos usuários chave que sabem irão contar com um parceiro confiável. A COPRALON tem como característica uma operação contínua, não podendo parar o seu faturamento principalmente nos meses de verão, quando ocorre o aumento de demanda. Diante desse cenário, o perfil de trabalho da COPRALON exige parceiros operacionais amplamente disponíveis. E com a be one solutions não é diferente.

